

CÂMARA PORTUGUESA EM REVISTA

**POR** 

EDIÇÃO 1144 | 11 2023

## PERSONALIDADE DO ANO

Tomás Jervell é escolhido  
para homenagem de 2023,  
nos 111 anos da Câmara Portuguesa

### COMITÊS ESTATUTÁRIOS

Comitê de Associados, Comitê de Comércio Exterior e Comitê da Mulher Empreendedora e Cultura da Câmara Portuguesa realizam eventos informativos com temas diversos.

### EXPEDIÇÃO 200 ANOS DE INDEPENDÊNCIA

Membros da Expedição, parte do projeto Heróis Portuguesas do Brasil, se reúnem na Câmara Portuguesa

### HAPPY HOUR DOS ASSOCIADOS

Associados da Câmara Portuguesa se encontram e se apresentam em evento agregador.

**Banco Caixa Geral - Brasil**  
apoiando portugueses  
no Brasil e trazendo  
Portugal para mais  
perto dos brasileiros.



## **Para você:**

Investimentos, transferências ao exterior e apoio a internacionalização.

## **Para sua empresa:**

Apoio a seu negócio com produtos de crédito, câmbio e proteção.





Somos parte do **maior grupo financeiro** português, a Caixa Geral de Depósitos, podendo oferecer soluções financeiras competitivas em ambos os países.



Assine **energia solar** para sua empresa e economize todos os meses na conta de luz.

Com **Solar Digital EDP** você garante:

-  redução de gastos sem instalação de placas
-  energia limpa e 100% digital



Acesse o **QR CODE** e faça sua assinatura gratuita.

# CONNECTING CLIENTS WITH GLOBAL OPPORTUNITIES

- Capital Markets
- Structured Finance
- Treasury
- M&A Advisory
- Corporate Derivatives & FX
- Fixed Income



Shanghai



Sao Paulo

Haitong Bank, S.A. is part of Haitong Securities Co. Ltd., a leading securities firm in China and a first-mover Chinese financial services company operating across 5 continents and 15 countries, including the global financial hubs of Shanghai, Hong Kong, New York, London, Tokyo and Singapore.

Haitong Bank is an EU regulated bank headquartered in Lisbon, Portugal, and with a presence in Spain, Brazil, Poland, UK, France and Macau. The Bank has an unrivalled cross-border approach, combining its historical franchises in Europe and Latin America with a unique China Angle. Haitong Bank offers a combination of expertise in structured finance, capital markets, M&A advisory, fixed income, corporate derivatives and asset management, connecting clients with global opportunities.



[www.haitongjib.com.br](http://www.haitongjib.com.br)

# CONSELHO CÂMARA PORTUGUESA DE COMÉRCIO NO BRASIL

## SÃO PAULO, MANDATO 2023-2025

### Presidente e Vices-Presidentes

Nuno Motta Veiga Rebelo de Sousa  
Leila Pigozzi Alves  
Karene Vilela

### Conselheiro Jurídico

Fernando José Prado Ferreira

### Conselho de Administração

Alan do Amaral Fernandes  
Anna Carolina Ramos Breda  
Antonio Dias Felipe  
Arnoldo Wald Filho  
Carlos Alberto Mascarenhas Antunes  
Cláudio dos Santos  
Daniel Jorge Rio Duarte Elias  
Domingos Espírito Santo Pereira Coutinho  
Fernando José Prado Ferreira  
João Ribeiro da Costa  
João Marques da Cruz  
João Miguel Loureiro Martins  
Jorge Barros Nieto Guimarães  
Jorge Carlos Pena Santos Carneiro  
José Manuel Baeta Tomas  
José Manuel Queiróz Dias da Fonseca  
José Jorge Lisboa Santos Rosa  
José Serrador  
Kalil Cury Filho  
Leonardo Mercante  
Luciano Prado Albertini  
Manuel da Cunha Marinho  
Marcos Augusto Coelho do Nascimento  
Mária da Paz de Vale e Azevedo Tierno Lopes  
Martin Cordeiro Arranz  
Miller Soares Rufino Pereira

### Conselho Consultivo

Ana Lucia Dinis Ruas Vaz  
Ana Maria Silva Lopes  
António de Almeida e Silva  
Antonio Manuel Jasmims Rodrigues Dias Farinha  
Antônio Montenegro da Cunha Fiúza  
Antonio dos Ramos  
Bin Xu  
Carlos Alberto da Costa Gomes  
Carlos Castro  
David Seromenho  
Domingos Manuel Meireles Monteiro de Carvalho  
Eduardo Migliorelli  
Fabio Ferreira Durço  
Felipe Videira  
Fernando Ramalho Leite da Silva  
Filipe Roup Rosa  
João Philippe de Orleans e Bragança  
Julio Simões  
Luciano Tavares de Almeida  
Manuel Rocha Alves  
Marcelo Amaral Moraes  
Marcello de Camargo Teixeira Panella  
Marco Antonio Marques da Silva  
Marco Ramiro Cardoso Mosqueira do Amaral  
Marta Mítico Valente  
Maurício Luis Hernandez Ferrentini  
Oscar Augusto Ferrão Filho  
Riccardo Torre  
Roberto Vilela  
Rogério Igreja Brecha  
Sérgio Almeida  
Vasco Filipe Ferreira de Lencastre Freire de Campos  
Vitor Manuel Diniz

### Conselho Nato

Antonio José Louçã Pargana  
António Pedro Pereira de Bacelar Carrelhas  
Fernando José Prado Ferreira  
Luiz Eduardo Ramos Lisboa  
Manuel Rodrigues Tavares de Almeida Filho  
Miguel Nuno Simões Nunes Ferreira Setas  
Pedro Miguel Duarte Rebelo de Sousa  
Ricardo Abecassis Espírito Santo Silva

### Conselho Honorário Fundador da Casa Araújo Pinto

Clélia Erwenne Araújo Pinto  
Fernando José Prado Ferreira  
Paulo Lopes Lourenço

### Conselho Honorário

Antero José Pereira  
Bernardo de Magalhães Coutinho Barreiros Cardoso  
Embaixador António Pedro Rodrigues da Silva  
Embaixador Luis Faro Ramos  
Francisco Saião Costa  
Renato A. Gonçalves

### COMITÊS ESTATUTÁRIOS

#### Comitê de Auditoria e Finanças:

Manuel da Cunha Marinho

#### Comitê de Associados:

Maria da Paz Vale e Azevedo Tierno Lopes

#### Comitê de Relações Institucionais:

Marco António Marques da Silva

#### Comitê de Comércio Exterior:

João Ribeiro da Costa

#### Comitê da Mulher Empreendedora e Cultura:

Karene Vilela

EDP Brasil  
DDSA – De Luca, Derenusson, Schuttoff Advogados  
Portus Importadora

Pinheiro Neto Advogados

Banco Haitong  
BRDA Finanças & Patrimônio  
Grupo Tejofran  
Wald Associados  
TAP Brasil  
Cisa Trading  
Petrogal Brasil  
Gow Capital  
Pinheiro Neto Advogados  
TozziniFreire Advogados  
EDP Brasil  
Banco Luso Brasileiro  
Nors Brasil  
IOB  
Sonae Sierra  
MDS Group  
Teixeira Duarte – Engenharia e Construções S.A.  
Embraer  
Partner Desenvolvimento  
Suzano – Fibria  
EY  
Ethquo  
Tecniplan Engenharia e Energia  
BMA Advogados  
Banco Caixa Geral Brasil  
Mota Engil

Banco Luso Brasileiro  
Casa Santa Luzia  
MPMAE Advogados  
BAIN  
Colégio Português de São Paulo  
Casa de Portugal  
Banco Haitong  
Construgomes  
Delta Foods Brasil  
House of Moments – HOM  
Exponor Brasil Feiras e Eventos  
Atlantic Hub

Grémio Luso Brasileiro  
BP – A Beneficência Portuguesa de São Paulo  
No Gap Ventures

Locar Guindastes e Transportes Intermodais  
FIND  
RKA Restaurante e Bar Ltda  
Grémio Luso-Brasileiro  
Panella Advogados  
Warde Advogados  
Minor Group  
BR-Visa Migration Solutions  
FIXXUS  
Provedora da Comunidade Portuguesa  
Wald Associados  
RV Imola

Sovena

Cisa Trading  
Federação Câmaras Portuguesas no Brasil  
Pinheiro Neto Advogados

Velho Barreiro  
CCR S.A.  
SRS Advogados

Grupo Castanheiro  
Pinheiro Neto Advogados  
Cônsul-Geral de Portugal em São Paulo (2012-2018)

Conselho da Comunidade Luso-Brasileira  
Turismo de Portugal  
Consulado Geral de Portugal em São Paulo  
Embaixada de Portugal no Brasil  
AICEP  
Casa de Portugal

Ethquo

BMA Advogados

Warde Advogados

TozziniFreire Advogados

Portus Importadora

### MANTENEDORES



### APOIO



### PUBLICAÇÃO TRIMESTRAL

R. Cincinato Braga, 434 - Bela Vista -  
CEP: 01333-010 - São Paulo - SP - Brasil  
Tel/Fax: +55 11 4508-5223

**E-mail:** geral@camaraportuguesa.com.br

### Projeto gráfico e Edição:

Câmara Portuguesa e Marcello Barbusci

### Fotografias:

LuMorassi Fotografia | Getty Images | Nors

### Foto de Capa:

Nors

### Impressão e acabamento:

Leograf

### Tiragem:

1.000 exemplares em papel certificado

### COMITÊ DE COMUNICAÇÃO CÂMARA PORTUGUESA

Joanna Castelo Branco Tristão | Guilherme Lanzoti Fernandes

# ☰ SUMÁRIO



30



**EDITORIAL**

**09.** 2023: UM BALANÇO PRELIMINAR NA RETA FINAL DO ANO

**POR+BENEFÍCIOS**

**10.** Vantagens para associados da Câmara

**ARTIGOS**

**14.** Trabalho personalizado na gestão de recursos no Brasil e no exterior

**23.** Portugal: Um porto de oportunidades

**EVENTOS**

**20.** Finanças Pessoais

Alguns conceitos básicos para boa organização

**26.** 2ª Reunião do Comitê de Comércio Exterior

**44.** Happy Hour dos Associados

**52.** Tributação sobre investimentos no exterior

**54.** Universidade Minhas Plantas

**56.** Expedição 200 anos – Os caminhos da Independência do Brasil

**60.** Nova Lei de Equidade Salarial

**64.** Investir em Portugal

**CAPA**

**30.** Tomás Jervell - Personalidade do ano

**ESPECIALISTAS**

**16.** BTG

**28.** AR Analyses

**40.** Exed Consulting

**ASSOCIADOS DE LONGA DATA**

**42.** Confira quem já está conosco há vários anos

**POR+NEGÓCIOS**

**68.** Canal de networking

# Proteger o seu *Mundo* é a nossa ambição.

Por **onde** você for,  
com **quem** você estiver,  
estaremos **juntos**,  
superando desafios  
e buscando a melhor  
forma de **te proteger**.

Aqui na **MDS**, estamos prontos  
para te apoiar em todos os  
momentos e manter o seu  
mundo sempre seguro.

## MDS

**CORRETORA  
DE SEGUROS**

CONHEÇA NOSSAS SOLUÇÕES ▶





## 2023: UM BALANÇO PRELIMINAR NA RETA FINAL DO ANO

Caras Associadas e Caros Associados,  
Mais um ano que passou a um ritmo galopante, mas com marcos muito importantes no relacionamento entre o Brasil e Portugal.

No mundo dos negócios, assistimos em 2023 a uma retomada muito expressiva dos investimentos de empresas de Portugal no Brasil, de entre os quais destaco a aquisição de 100% da EDP Brasil pela EDP Portugal (um investimento aproximado de 5,5 bilhões de Reais) e as duas aquisições que o Grupo Nors - grupo familiar muito tradicional e conceituado – fez nos Estados do Mato Grosso (com a aquisição da AGROFITO) e Mato Grosso do Sul (com a representação exclusiva de equipamento de construção Volvo e SDLG), totalizando um investimento aproximado de 400 milhões de Reais.

Ao nível da representação política e diplomática, tivemos duas visitas do Presidente do Brasil, Luiz Inácio Lula da Silva a Portugal (no início do ano e no 25 de abril) e uma visita do nosso Vice-Presidente Geraldo Alckmin no final de junho, contribuindo assim para o dinamismo econômico, político e diplomático entre os dois países irmãos, numa época de grandes desafios geopolíticos.

Nesta edição falamos ainda dos múltiplos eventos organizados pelo Comitê da Mulher Empreendedora e Cultura, pelo Comitê de Comércio Exterior e pelo Comitê de Associados no ano de 2023, mostrando como conseguimos dinamizar a nossa Câmara como nunca antes visto, inclusive com dois eventos em Portugal.

No próximo dia 22 de novembro a nossa Câmara comemorará 111 anos de história, com mais um jantar de gala na Casa Giardini, oportunidade na qual homenagearemos o CEO Global do Grupo Nors – o Dr. Tomás Jervell –, que lidera este grupo português com 90 anos, presente em 17 países com mais de 4.200 colaboradores e com um volume de negócios de 2,7 bilhões de Euros. Com presença em 5 estados brasileiros, o grupo Nors tem crescido no Brasil por aquisição de negócios e alcançará em 2023 um faturamento próximo dos 3,5 bilhões de Reais com quase 1.000 colaboradores.

Será uma festa imperdível, regada com alguns dos melhores vinhos da nossa Associada de longa data – a Rota do Azeite e dos Vinhos do Alto Douro e Trás-os-Montes – representada nas pessoas do Vitão e do Castilho, para quem envio um abraço muito especial e um muito obrigado pela parceria! Espero por todos no Jantar do dia 22 de novembro para Vos poder dar um abraço ao vivo de Boas Festas e celebrarmos junto este ano que se aproxima do fim!

Nuno Rebelo de Sousa



*Nuno Rebelo de Sousa,  
Presidente da Câmara Portuguesa*

## Por+BENEFÍCIOS

EXCLUSIVOS PARA ASSOCIADOS

# Benefícios da Câmara Portuguesa



### ADVISE PROPAGANDA

20% de desconto para associados. Saiba mais: [bit.ly/AdviseCamara](http://bit.ly/AdviseCamara)



### ALTA+ SEGUROS E BENEFÍCIOS

Planos de Saúde com Descontos Especiais, Saúde Ocupacional com PPRA Grátis, VR e VA com Taxa Zero e Seguros com Condições Especiais



### APCER BRASIL CERTIFICAÇÃO LTDA.

Condições especiais



### AR ANALYSES

Condições especiais para associados da Câmara Portuguesa



### ATLANTIC HUB

Desconto de 20% no Atlantic MarketFit



### BAZAAR

Desconto de 15% em análise setorial e elaboração de plano de negócio, e de 20% no desenvolvimento do plano de negócio com incubadora em Portugal



### BRAVER

15% OFF para organizações Portuguesas em busca de assistência em Comércio Exterior e Relações Internacionais



### BR-VISA IMMIGRATION SOLUTIONS

Assessoria completa na entrega de declarações de IR e CBE com até 10% de desconto



### BUFFET CHARLÔ

Desconto de 20% para associados da Câmara Portuguesa



### CHEZ FRANCE

Cupom "POR10OFF" para 10% de desconto. Acesse nosso site e insira o cupom no carrinho.



MULHERES  
NEGÓCIOS.PT

### CLUBE MULHERES DE NEGÓCIOS EM LÍNGUA PORTUGUESA

Desconto de 20% na inscrição como Embaixadora Cidade e 15% na inscrição como Embaixadora Master ao se associar



### COLÉGIO PORTUGUÊS DE SÃO PAULO

Condições especiais para Ensino Infantil ao Médio



### COLORSISTHEM

Locação de impressora em promoção



### CONEXÃO EUROPA IMÓVEIS

Oferecemos a primeira reunião de assessoria para entender as necessidades do cliente e 5% de desconto no contrato de gestão de investimento imobiliário.



### DELTA

20% de desconto para associados. Saiba mais: <https://bit.ly/DeltaCamara>



### DIGITAL SIGN

Desconto de 16% em certificados digitais



### DUPLA CIDADANIA

Desconto de 70% em consultas e de 20% em assessoria para obtenção de nacionalidade portuguesa e outros procedimentos



What borders?

### EBURY

Condição Especial: isenção de taxa para fechamento de câmbio para todas as transações



### E-GOI DIGITAL BRASIL LTDA

Desconto de 25% em plano Base ou Pro



### EI! ASSESSORIA AO E(I)MIGRANTE

10% de desconto



### ETHQUO

Desconto especial de 15% para associados



### HUB TALENT

Desconto de 10% nos serviços de Recrutamento Especializado nos segmentos: Tecnologia, Mercado Financeiro, Bens de Consumo, Indústria e Agronegócio



### IMR DESENVOLVIMENTO ORGANIZACIONAL LTDA

10% de desconto para associados



### INTERNATIONAL SHARING SCHOOL

Desconto de 20% na taxa de matrícula

## Por+BENEFÍCIOS

EXCLUSIVOS PARA ASSOCIADOS

# Benefícios da Câmara Portuguesa



### IT SECURE

Desconto de 15% no curso em segurança da informação para gestores de negócios e empreendedores



### JRB&B GESTÃO DE BENEFÍCIOS

Gestão de benefícios para empresas, plano de saúde e odonto do Sistema Unimed e VR e VA taxa zero



### L' HOTEL LTDA.

Desconto de 10% para associados da Câmara Portuguesa



### MAKE THE WAY

Desconto de 15% para associados da Câmara Portuguesa



NACIONALIDADE  
PORTUGUESA  
ASSESSORIA

### NACIONALIDADE PORTUGUESA ASSESSORIA

Desconto de 60% na consultoria e de 10% no valor da assessoria



### NCC CORRETORA DE CÂMBIO

Benefício na compra de moeda estrangeira e transferência de valores para o exterior



### NSI CONTABILIDADE

Desconto de 10% em processamento de folha de pagamento e isenção da mensalidade de implantação para serviços contábeis



### PALM ERA

Desconto de 10% para empresas associadas



### PINEPR

Associados da Câmara Portuguesa possuem 10% de desconto na PinePR. Ao fechar o contrato conosco basta apenas comprovar a associação



PORTUS IMPORTADORA LTDA  
15% de desconto



### QUALIMPOR

Desconto de 35% em vinhos e azeites



### QUEBRA CABEÇA PRODUÇÃO DE VIDEO LTDA

Desconto de 7% na produção de vídeos publicitários ou corporativos



Oportunidades exclusivas de investimento imobiliário hoteleiro para o acesso ao Visto Gold Portugal



**REMER, VILLAÇA & NOGUEIRA**  
70% na 1ª consulta e 10% sobre honorários em marcas, software e patentes



**ROTA DO AZEITE E VINHOS**  
Desconto de até 30% em vinhos e azeites (acima de seis unidades)



**ROTUNNO CIDADANIA EIRELI ME**  
Desconto de 70% nas consultas e de 15% nos processos de dupla cidadania e vistos em Portugal



**SCOTWORK BRASIL**  
Test drive gratuito, desconto de 10% e consultoria grátis para mais de três inscrições



**SOUL HOME PORTUGAL**  
Desconto de 10% em cidadania portuguesa exclusivo para associados da Câmara Portuguesa



**TALLENTO ENGENHARIA**  
Realize os seus investimentos imobiliários e execute suas obras com o nosso apoio especializado de engenharia



**VERA MOREIRA COMUNICAÇÃO**  
Palestra sobre media training



**VISTA ALEGRE ATLANTIS**  
Desconto de 20% para associados da Câmara Portuguesa



**XCELLENCE & CO**  
Desconto de 20% em projetos de consultoria



**ZYRGON NETWORK GROUP**  
Desconto de 20% em consultoria estratégica em marketing digital

## ARTIGOS

# Trabalho personalizado na gestão de recursos no Brasil e no exterior

Por Alex Caenazzo Silva, Aware Investments.

Em um mundo repleto de crescentes incertezas e cada vez mais dividido, nunca foi tão crucial ter em mente um projeto de vida que permita almejar e consolidar a perpetuidade integral do patrimônio.

Estar consciente perante o futuro, para proteger um legado e potencializar o presente. É neste contexto que, de forma crescente, a demanda pela gestão exclusiva de grandes fortunas está fomentando o segmento Wealth no mercado financeiro brasileiro e global, atraindo as atenções mais especificamente para os Multi-Family Offices (MFOs).

Um MFO, categoria de instituição financeira já difundida internacionalmente, vem ganhando expressão com a natural maturação do jovem mercado brasileiro, aliada ao aumento do risco estrutural que tem se manifestado nas dinâmicas político-econômicas no mundo. O conceito do Family Office por si só já implica confiança e eficiência aplicada ao portfólio dos clientes.

De forma muito individualizada, *taylor made*, os serviços prestados por uma gestora de fortunas abrangem, para muito além somente da alocação de recursos, uma total assunção de responsabilidades e encargos financeiros do cliente. Desde o planejamento sucessório até a otimização fiscal e blindagem patrimonial, uma equipe encarregada de atender a esse nicho tão específico, com tantas particularidades, busca promover a mitigação de riscos através da diversificação global do patrimônio.



## Capacitação e desenvolvimento de profissionais para o mercado financeiro...

É assim, com o virtuoso propósito de prover tranquilidade, prosperidade e segurança aos clientes e suas famílias, que nasce um ideal consciente, um caminho AWARE INVESTMENTS.

Criada em 2015, a partir do desejo dos sócios fundadores de fazer acontecer uma legítima gestão independente, a AWARE INVESTMENTS se destaca no segmento pela capacidade de atender os clientes de forma imparcial, independente, eficiente e com um know-how de mais de 100 anos de experiência no Private Banking global.

Com expressiva consolidação no cenário europeu, o crescimento exponencial do grupo AWARE INVESTMENTS partiu da premissa de se estabelecer também como referência em território nacional. Com escritórios no Rio de Janeiro, São Paulo, Belo Horizonte, Belém do Pará e Blumenau, a AWARE INVESTMENTS preza pela priorização incondicional dos clientes, com dezenas de instituições parceiras, tanto no Onshore como no Offshore, a fim de melhor atender o cliente, com o maior conforto.

Parte do DNA da gestão 360° envolve perseguir os desejos e sonhos dos clientes, de maneira em que ramificações horizontais do negócio, com expansões para a criação da AWARE

REAL ESTATE, empresa direcionada ao setor de luxo, e para o setor de SEGUROS estratégicos para clientes de alta renda, fornecem um alcance vertical a todas as necessidades da vida financeira do cliente.

Sempre em busca da excelência, a AWARE INVESTMENTS desenvolveu também a sua face educacional através da capacitação e desenvolvimento de profissionais para o mercado financeiro, visando garantir por via da AWARE EDUCAÇÃO a máxima qualificação e aprovação em certificações financeiras aos seus colaboradores.

Investir faz referência a ativos, e o maior destes é o tempo.

Através da promoção de eventos esportivos e incentivos diretos a profissionais do esporte e atletas, a AWARE INVESTMENTS investe nos ideais de um futuro próspero, com melhores oportunidades a todos. Assim como os clientes, acreditar no esporte como aliado do sucesso e sinônimo de qualidade de vida faz parte da missão diária de todos os colaboradores.

Faz parte do nosso ser se doar pelo cliente, nos diferenciando por ele e para ele. Um atendimento único para clientes únicos, de forma consciente.

Seja Aware com seus investimentos.



Alex Caenazzo Silva  
Aware Investments

## ESPECIALISTA



# O cenário da China

Por Arthur Mota, economista do BTG Pactual

Os novos dados da China voltaram a surpreender negativamente no curto prazo. Com destaque para os setores relacionados à demanda doméstica, mas também para o aprofundamento da crise no setor imobiliário.

Estes setores foram responsáveis pelo crescimento na fase inicial da reabertura no primeiro trimestre de 2023 e acabaram por induzir expectativas, levando o mercado a estimar um crescimento mais persistente. Tal visão foi desmontada no segundo trimestre deste ano, e se deteriorou ainda mais neste 3T23, o que acabou promovendo uma onda de revisões de cenário.

### Piora no risco de crédito

A deterioração da percepção de risco de crédito voltou a ocorrer após a falha de pagamentos de dois cupons de títulos por parte da Country Garden, até então maior incorporadora privada do país, o que também afetou o fluxo de outras instituições financeiras chinesas.

A situação na China se agravou quando a trust Zhongrong não conseguiu efetuar pagamentos em dezenas de produtos financeiros, forçando o shadow bank Zhongzhi a reestruturar sua dívida e vender ativos para pagar investidores. A crise imobiliária já está se expandindo do setor privado para empresas com apoio governamental, sendo que cerca de 18, das 38 construtoras estatais listadas em Hong Kong e no continente, relataram perdas nos primeiros seis meses do ano. Em 2022 o cenário havia sido de 11, e em 2021, apenas 4.

### Menor crescimento neste e no próximo ano

À luz da deterioração de tal cenário, com estímulos insuficientes e baixa inclinação para uma política mais agressiva de suporte, a expectativa é de uma recuperação mais evidente no final do atual trimestre, em setembro.

Além disso, há expectativa de uma redução do crescimento esperado para o quarto trimestre deste ano e para o primeiro de 2024, o que resultou em uma redução das estimativas de PIB de 2023 de 5,1% para 4,8% e de 2024 de 4,8% para 4,6%, ambas com viés ainda negativo.

**A exposição à China é mais indireta...**



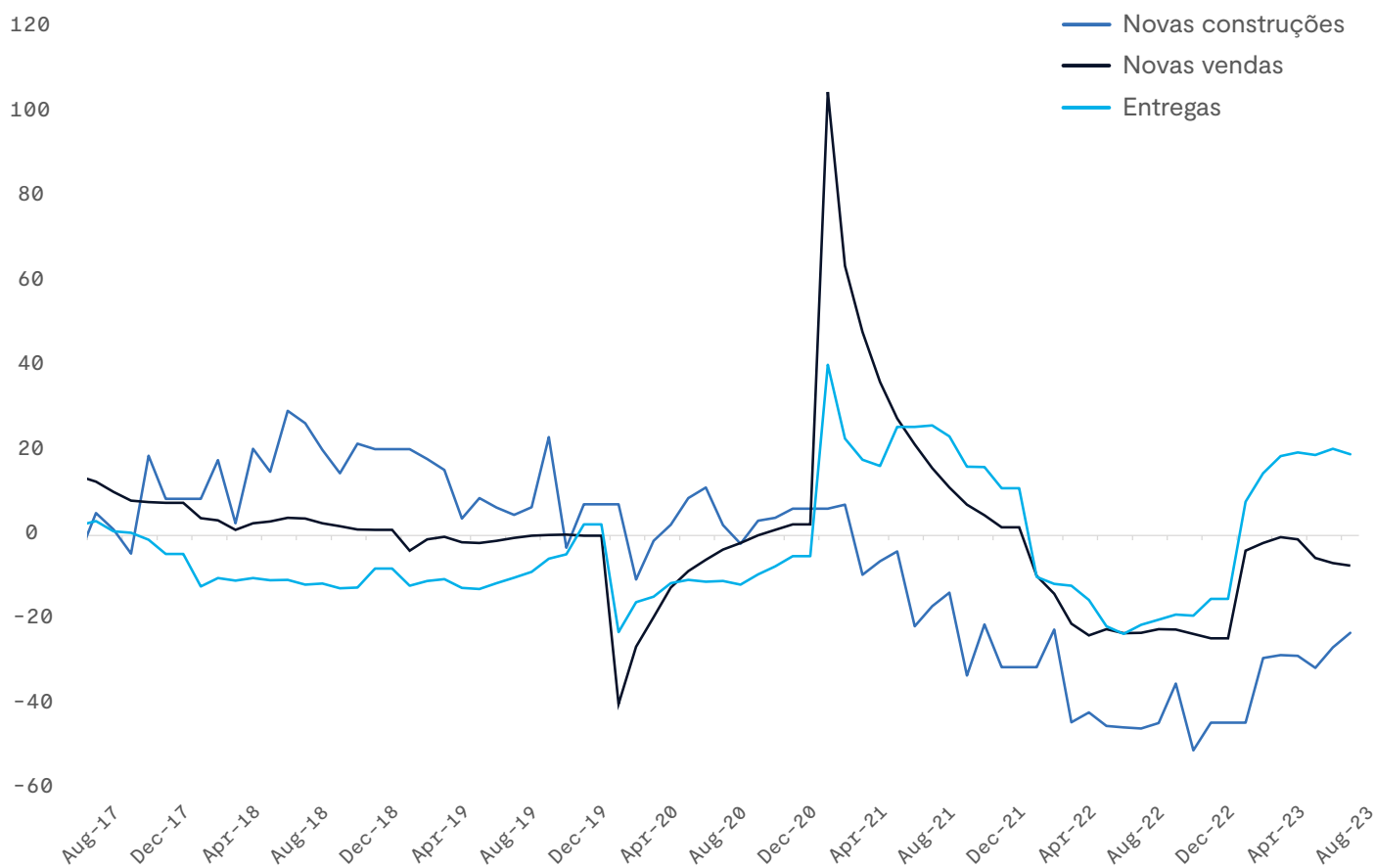
### Qual impacto nas alocações?

Atualmente a exposição à China é mais indireta, com o impacto no sentimento de ativos emergentes e, no caso de renda variável, acaba pesando pela maior representatividade de empresas que negociam com o país.

Nesse sentido, tanto as alocações onshore, quanto offshore, seguirão com exposição moderada ao risco chinês, ainda que reconheçamos que uma parcela importante do risco já tem sido precificada há alguns meses, eventualmente até anos. Dessa forma, seguimos entendendo que a alocação de risco de mercados emergentes deve ser concentrada em juros, como temos atuado nas posições locais, mas também globais (sobrealocados em renda fixa global).



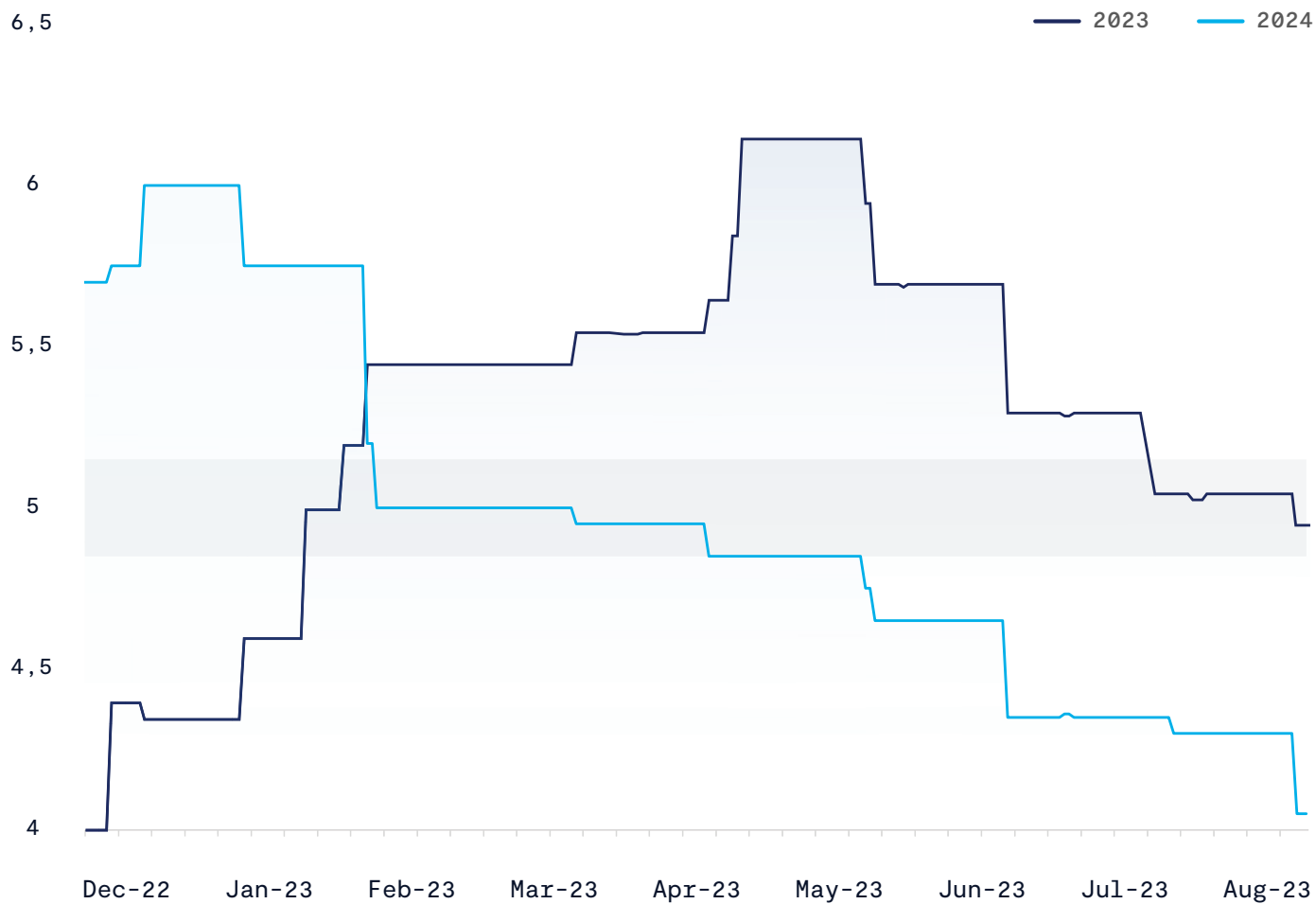
## China: Setor imobiliário (a/a, %)



Fonte: Banco Central do Brasil e BTG Pactual

# ESPECIALISTA

## China: Projeção do PIB – consenso BBG (%)



Fonte: Anbima, Banco Central do Brasil e BTG Pactual.



# Acreditamos que seu negócio pode chegar ainda mais longe.

## Conte com nossa experiência e a maior frota de contentores offshore do Brasil.

Contêineres • Cestas • Skids • Caixas Metálicas  
Waste Skips • Cutting-Box • Reefers • Tanques



Entre em contato com nosso time de especialistas e veja qual a melhor solução para sua logística offshore.

(011) 3707.2964 ou (022) 99867-5865  
[ekaric@cisatrading.com.br](mailto:ekaric@cisatrading.com.br)



[www.cisatrading.com.br](http://www.cisatrading.com.br)

## FINANÇAS PESSOAIS



# Alguns conceitos básicos para uma boa organização

No dia 27 de junho, ocorreu na nossa sede mais um evento organizado pelo Comitê da Mulher Empreendedora e Cultura da Câmara Portuguesa, dessa vez acerca do tema Finanças pessoais alguns conceitos básicos para uma boa organização.

O evento contou com uma palestra de Anna Breda, conselheira da Câmara Portuguesa e fundadora da BRDA Finanças & Patrimônio, além da presença das vice-presidentes da Câmara Portuguesa, Leila Pigozzi Alves e Karene Vilela.

O conteúdo da palestra tratou de quais os principais conceitos e ferramentas das finanças pessoais, como fazer investimentos conscientes e quais os pilares dos investimentos.



Leila Pigozzi Alves e Karene Vilela, vice-presidentes da Câmara Portuguesa e, no centro, Anna Breda, conselheira da Câmara Portuguesa



### Anna Breda

- 20 ANOS DE ASSESSORIA, GESTÃO E PLANEJAMENTO PARA FAMÍLIAS
- PLANEJAMENTO FINANCEIRO PATRIMONIAL
- CFP® PLANEJADORA FINANCEIRA CERTIFICADA PELA FPSB
- PÓS-GRADUAÇÃO FINANÇAS USP | FIPE
- MBA EM FINANÇAS, GRENoble | FRANÇA
- PÓS-GRADUAÇÃO EM NEUROCIÊNCIA E COMPORTAMENTO PELA PUC/RS;
- FOUNDER BRDA FINANÇAS & PATRIMÔNIO



90 ANOS

UM LEGADO  
DE FUTURO

# um legado de futuro

Com 90 anos de história, a Nors é um Grupo português historicamente associado à sua liderança nos setores da mobilidade pesada, equipamentos de construção e equipamentos agrícolas, sendo o principal parceiro do Grupo Volvo desde 1933.

O Grupo é uma empresa familiar desde a sua fundação e está atualmente em 17 países e em 4 continentes. A Nors tem mais de 4 200 colaboradores em todo o mundo e um volume de negócios agregado superior a 2.5 mil milhões de Euros.

[www.nors.com](http://www.nors.com)



**NORS**

## ARTIGOS

# Portugal: Um Porto de Oportunidades

Por Patricia Casaburi, diretora geral da Global Citizen Solutions

Nos últimos anos, Portugal tem registrado um crescimento econômico sólido. De acordo com o Banco Mundial, o PIB do país cresceu a uma taxa média de 2,3% ao ano entre 2017 e 2019.

Além disso, o país é consistentemente classificado como um dos países com o ambiente empresarial mais amigável da Europa. De acordo com o relatório “Doing Business 2020” do Banco Mundial, Portugal ocupa a 39ª posição entre 190 países em termos de facilidade de fazer negócios. Foi inclusive o terceiro país da União Europeia (UE) com maior crescimento no número de investimentos estrangeiros em 2022, segundo a consultora Ernst & Young. Nunca o país atraiu tantos projetos empresariais estrangeiros, num total de 248 investimentos no ano passado, um aumento de 24% face a 2021 – segundo dados publicados no jornal português Expresso, em setembro deste ano. Nessa mesma direção, Portugal reforça sua ascensão no setor de tecnologia, tendo se consagrado como palco do famoso evento internacional de tecnologia, a Websummit.

Ainda nesta vertente de vantagens e benefícios para indivíduos e empresas, não se pode deixar de incluir o regime fiscal, Portugal possui acordos de dupla tributação com mais de 70 países, e um regime de residente não habitual que oferece vantagem fiscais a aposentados e profissionais qualificados.

Essas estatísticas favoráveis são um testemunho do potencial de Portugal como um destino de negócios de destaque, tornando-o uma escolha atraente para investidores e empresas que buscam crescimento e sucesso global. A indústria da imigração por investimento sendo assim, surge como uma plataforma para ajudar empresas a expandirem seus negócios para terras com oportunidades sólidas e vantagens tributárias. Nesse contexto se faz necessário confiar em uma consultoria experiente em relocação, vistos, tributação e trâmites legais para empresas brasileiras que desejam trilhar novos caminhos em Portugal. Desde a sua fundação, em 2016, a Global Citizen Solutions já assessorou mais de 500 pessoas – entre empresas, indivíduos e famílias a estabelecerem Portugal como seu novo lar.

## Além do Investimento: Uma Transformação de Estilo de Vida

Viver em um mundo em constante evolução e transformação exige decisões que moldarão o nosso futuro. Uma dessas escolhas cruciais é a de onde estabelecer raízes, tanto pessoais quanto empresariais. A expatriação perpassa o investimento, a tributação, o visto. Uma mudança para um novo país implica em uma participação ativa em uma nova comunidade, trazendo novos desafios culturais que vão desde a nova casa, como também a escolha da escola ou universidade.

se tornar um cidadão global é uma realidade tangível e que pode ser planejada desde o primeiro passo.

# ARTIGOS



Créditos - Filipe Silva - Unsplash

A Global Citizen Solutions oferece uma abordagem 360o, contando com uma equipe jurídica, comercial, administrativa e de lifestyle concierge. “Beyond Global,” é um conceito exclusivo da Global Citizen Solutions cujo objetivo é tornar cada cliente um verdadeiro cidadão integrado na realidade que escolheu fazer parte. Com escritórios em Lisboa e Londres, a Global Citizen Solutions é formada por um time de especialistas altamente capacitados, entre eles advogados de imigração e especialistas em investimentos em Portugal com mais de cinco décadas de experiência combinada. Nessa jornada de trazer empresas para Portugal, é importante contar com parcerias que estejam no centro do mercado mundial. A Global Citizen Solutions é membro de entidades institucionais e comerciais como as Câmaras de Comércio Brazil-PT, UK-Portugal e US-Portugal em solo luso, além de fazer parte do “Investment Migration Council” (IMC), da Câmara Hong Kong-PT e da Ireland-Portugal Business Network entre outras. Essas conexões estratégicas permitem

trocar informações valiosas e colaborar com os principais parceiros no mercado internacional.

Em um mundo em que as fronteiras são cada vez menos relevantes e os países convidam estrangeiros e investidores a viverem como expatriados de diferentes maneiras, se tornar um cidadão global é uma realidade tangível e que pode ser planejada desde o primeiro passo. A Global Citizen Solutions é uma consultoria com excelentes conexões e parceiros, além de ter vasta experiência, 100% de aprovação em processos imigratórios e um comprometimento testemunhado pelos seus clientes. Com sua experiência e conexões internacionais, a Global Citizen Solutions está capacitada para oferecer, não somente uma mudança geográfica, mas uma completa adequação cultural e de estilo de vida no país de destino dos seus clientes.



Patricia Casaburi  
Diretora geral da Global Citizen Solutions





# Um banco sob medida, com tudo o que você precisa

CRÉDITO | CÂMBIO | INVESTIMENTOS | SEGUROS

Estamos aqui para te ajudar com soluções financeiras sob medida para seu segmento, além de atendimento especializado para o seu negócio.

Conte com a excelência, ética e transparência do Banco Luso Brasileiro. Agora, certificado com o Rating BBB pela Moody's.

Confira nossas condições especiais para associados da Câmara Portuguesa. Entre em contato conosco e saiba mais.



BANCOLUSOBR



BANCOLUSOBRASILEIRO



BANCO LUSO BRASILEIRO S.A

 **BANCO  
LUSO BRASILEIRO**

# COMÉRCIO EXTERIOR



No dia 26 de setembro, ocorreu na Câmara Portuguesa a 2ª Reunião do Comitê de Comércio Exterior, com o tema Apoios Públicos à Internacionalização das Empresas Brasileiras e Portuguesas.

O evento teve como convidados o Dr. Francisco Saião Costa (diretor da Delegação da Aicep - Agência Para o Investimento e Comércio Externo de Portugal no Brasil) e o Dr. Michael Sotelo Cerqueira – Diretor de Investimentos e Novos Negócios da São Paulo Negócios - Agência de Promoção de Investimentos e Exportações do Município de São Paulo.

O presidente do Comitê de Comércio Exterior, João Ribeiro da Costa, os recebeu junto à associados da Câmara Portuguesa para uma reunião com discussões agregadoras e networking.



João Ribeiro da Costa, presidente do Comitê de Comércio Exterior da Câmara Portuguesa



João Ribeiro da Costa, presidente do Comitê de Comércio Exterior da Câmara Portuguesa, Francisco Saião Costa (AICEP), Michael Sotelo Cerqueira (SP Negócios), e Fábio Ferreira Durço, conselheiro da Câmara Portuguesa

## ESPECIALISTA

# SPED “AUTO-DELAÇÃO NÃO PREMIADA”

Por Alexandre Ramalho L. Silva, Gerente de Negócios da AR Analyses

O Sistema Público de Escrituração Digital (SPED) revolucionou a forma como as empresas brasileiras lidam com suas obrigações fiscais e contábeis, desempenhando um papel fundamental no cenário tributário.

Se por um lado o sistema simplificou o cumprimento das obrigações acessórias por outro se tornou uma ferramenta poderosa nas mãos das autoridades fiscais brasileiras para combater a sonegação fiscal e garantir a conformidade tributária.

A escrituração inadequada do SPED pode resultar em multas significativas. A Receita Federal e outros órgãos fiscais têm meios de detectar erros e inconsistências nos registros enviados. Multas são aplicadas com base na gravidade dos erros e podem ser substanciais, prejudicando a saúde financeira da empresa.

A escrituração incorreta do SPED pode trazer sérias consequências para as empresas...

Neste contexto podemos classificar o SPED como uma espécie de “Auto-delação não premiada”, onde o próprio contribuinte fornece informações detalhadas sobre suas operações financeiras e fiscais às autoridades, sem necessariamente receberem recompensas em troca.

Neste artigo, vamos explorar o SPED sobre esta ótica e como ele está transformando a relação entre as empresas e o fisco.

rentes declarações fiscais e contábeis. Isso significa que as autoridades fiscais podem comparar e analisar os dados fornecidos pelas empresas em diferentes momentos e contextos. Por exemplo, é possível cruzar informações entre a Declaração de Apuração de Tributos Federais (DCTF), a Escrituração Contábil Fiscal (ECF) e a Escrituração Fiscal Digital (EFD), entre outras declarações.

É possível afirmar que em termos de legislação, a alteração mais atual (em 2018) estipula a multa de 5% para as inconsistências, incorreções e omissões nas obrigações acessórias. Dispositivo este faz menção aos arquivos transmitidos através do Sistema Público de Escrituração digital – SPED.

Podemos classificar os erros na escrituração do SPED em duas categorias principais: erros contábeis/fiscal e erros informativos. Essas categorias abrangem uma ampla gama de possíveis problemas que podem ocorrer ao registrar e reportar informações fiscais e contábeis no SPED. Vamos explorar cada uma delas:

#### **- Erros de Lançamento Contábeis/Fiscal**

São erros relacionados à classificação contábil/fiscal incorreta dos produtos e consequentemente a tributação inadequada. Problemas na Apuração de Impostos, Erros relacionados ao cálculo e à apuração de impostos, como ICMS, IPI, PIS, COFINS, entre outros.

#### **- Erros Informativos**

São erros que ocorrem ao preencher campos específicos em registros do SPED, Informações obrigatórias não são registradas ou discrepâncias entre as informações relatadas em diferentes registros ou entre as informações do SPED e outros documentos fiscais.

Os registros e campos do SPED estão interligados em um sistema estruturado que segue as regulamentações fiscais, e é crucial preencher esses campos e registros de forma consistente e precisa para atender às obrigações fiscais e evitar problemas com as autoridades fiscais. O relacionamento entre eles é fundamental para garantir a conformidade e a qualidade das informações no SPED Fiscal.

Para uma melhor compreensão, vou fornecer uma exemplificação simples dos campos e registros no SPED Fiscal usando um cenário hipotético a compra de produto fora do estado do contribuinte para seu uso/consumo, e seguindo a informação contida no XML do fornecedor, a contratação do frete seria por conta do Destinatário (FOB), está informação demandaria a existência de lançamento do registro de conhecimento de transporte e consequentemente o cálculo sobre o frete deste diferencial.

#### **Soluções para Evitar a Auto-Delação**

Evitar a classificação errada de produtos no SPED Fiscal requer cuidado e atenção aos detalhes.

Em conclusão, a escrituração incorreta do SPED pode trazer sérias consequências para as empresas, incluindo multas, auditorias e danos à reputação. Portanto, é fundamental investir tempo e recursos na correta implementação e manutenção desse sistema.

A conformidade com as regulamentações do SPED não apenas evita problemas legais e financeiros, mas também contribui para uma gestão empresarial mais eficiente e transparente.

### **A validação do Sped garante que ele esteja correto?**

A validação do SPED (Sistema Público de Escrituração Digital) é uma etapa importante no processo de geração e transmissão das informações fiscais e contábeis das empresas para as autoridades tributárias no Brasil.

No entanto, é importante entender que a validação não garante necessariamente que todas as informações contidas no SPED estejam corretas.

### **Aumento da fiscalização e cruzamento de dados:**

O aumento da fiscalização e o cruzamento de dados com a inteligência artificial estão revolucionando a fiscalização tributária, tornando-a mais eficiente e precisa. As empresas devem estar cientes dessa nova realidade e garantir a conformidade com as regulamentações fiscais, mantendo registros precisos e transparentes.

Uma das características mais marcantes do SPED é a sua capacidade de cruzar informações entre dife-

## MATÉRIA DE CAPA



Tomás Jervell

# Personalidade do ano

Tomás Jervell, Presidente do Conselho de Administração e Group CEO da Nors, foi escolhido pela Câmara Portuguesa como “Personalidade do Ano de 2023”.

No cargo desde 2009, Jervell têm liderado a Nors como um dos maiores grupos industriais portugueses no mundo. O grupo iniciou atividades no Brasil em 2007 e conta atualmente com 5 empresas, presentes em 4 Estados, com cerca de 800 colaboradores e um volume de negócios de 3,044 Bilhões de Reais (2022).

Neste ano de 2023, em que o grupo completa 90 anos de atividade, a Nors reforçou o seu portfólio de empresas no Brasil com a aquisição da Agrofito, Concessionária de Máquinas Agrícolas Case no Estado do Mato Grosso. O Grupo Nors está atualmente presente em 17 Países, em 4 Continentes, com um total de 4227 colaboradores e um volume de negócios agregado de 2,685 Bilhões de Euros (14 Bilhões de reais). O Grupo Nors é associado da Câmara Portuguesa desde **2011**, e mantenedores desde **2014**.

A Câmara Portuguesa em Revista entrevistou Tomás Jervell sobre o Grupo, sua trajetória no Brasil e seus planos futuros:

Foi com muita naturalidade que ingressei no grupo após ter regressado a Portugal

**Conte-nos um pouco sobre sua carreira, desde o início até chegar aos dias atuais.**

Após concluir a Licenciatura em Gestão, estive durante um ano nos Estados Unidos a trabalhar na Volvo Truck Corporation e na Volvo Car Corporation. Quando voltei a Portugal, iniciei o meu percurso no grupo na empresa Biosafe, passando, anos mais tarde, a integrar a equipa de Planeamento e Controlo de Gestão da Nors, cuja liderança assumi, antes de ser convidado para CFO do grupo, função que exerci durante 7 anos. Desde 2009, assumi funções como Group CEO da Nors.

**Conte-nos mais sobre a sua relação com o Grupo Nors.**

É difícil separar a minha vida da Nors. Umas vezes de forma evidente e outras de forma menos explícita, a Nors sempre condicionou as minhas opções. Foi com muita naturalidade que ingressei no grupo após ter regressado a Portugal e depois, as coisas foram acontecendo, sem grandes planos e um pouco ao sabor das circunstâncias. Sempre tive uma enorme paixão pelo negócio da família e vontade de impulsionar o crescimento do grupo.

**Quais as suas maiores conquistas até hoje?**

A evolução de uma organização é sempre um processo coletivo e quando faço uma retrospectiva dos últimos anos torna-se claro que a minha maior conquista foi ter conseguido criar uma equipa coesa, competente, corajosa e quase doentamente comprometida com o sucesso. A transformação e internacionalização da Nors é algo que nos enche de orgulho e a expansão dos negócios do grupo no Brasil é, obviamente, uma das conquistas que celebramos com mais satisfação. Não posso deixar de mencionar também a nossa expansão em África, em contextos bastante difíceis, assim como o mais recente investimento no Canadá, um mercado muitíssimo exigente, mas cheio de oportunidades.



**Quais as grandes conquistas que ainda almeja?**

Temos um plano estratégico muito sólido para os próximos 7 anos. Ambicionamos dar continuidade ao crescimento e expansão internacional do grupo na distribuição ligada aos setores da mobilidade pesada, dos equipamentos de construção e dos equipamentos agrícolas. Temos também grandes desafios associados à sustentabilidade – nomeadamente em relação à transição energética – e à digitalização, que estamos a enfrentar com grande determinação. Estou convencido que se atuarmos com coragem e ponderação poderemos, ao longo dos próximos anos, reforçar significativamente a nossa posição competitiva enquanto grande distribuidor mundial de equipamentos.

**Há quantos anos o Grupo Nors atua no Brasil? Qual a importância do Brasil para seus negócios?**

A história do Grupo no Brasil teve o seu primeiro passo em 2007 quando fundámos a “Auto Sueco Brasil” (atual Auto Sueco Centro Oeste), concessionário de camiões e autocarros Volvo para os Estados de Mato Grosso, Rondônia e Acre. Três anos depois, em 2010, rumámos a São Paulo e reforçámos a nossa presença no mercado brasileiro com a aquisição da

Vocal, agora Auto Sueco São Paulo, então o maior concessionário de camiões e autocarros Volvo da América Latina. Continuando um percurso de investimento e diversificação de portfólio no país, em 2014 entrámos no setor da distribuição de equipamentos agrícolas com a compra da AgroNew, também no Estado de São Paulo. Já este ano, reforçámos a aposta no setor agro com a aquisição da Agrofito. Hoje, 16 anos após o nosso primeiro investimento, o Brasil é o maior mercado do grupo, com cerca de 1000 colaboradores e um volume de negócios superior a 3 Bilhões de Reais.

**Quais as tendências para as relações entre Brasil e Portugal nos próximos anos?**

Primeiramente, é importante destacar que as relações entre o Brasil e Portugal têm historicamente sido fortes e positivas, alicerçadas em laços culturais, linguísticos e económicos profundos. Esses laços continuarão a ser fundamentais no futuro, sustentando uma colaboração cada vez mais estratégica em diversas áreas. Uma tendência notável é a crescente cooperação económica entre os nossos países. O Brasil é um mercado em rápido crescimento, com um grande potencial de investimento em setores como a energia renovável, tecnologias de informação, e o negócio agro

# MATÉRIA DE CAPA

sendo-nos este último muito próximo. A crescente estabilidade económica e a predisposição para a inovação são fatores que favorecem a concretização de negócios no Brasil.

Outro ponto importante a salientar é a cooperação na Comunidade dos Países de Língua Portuguesa (CPLP): o Brasil e Portugal têm um papel central nessa mesma comunidade, que promove a língua e a cultura portuguesa em todo o mundo. A CPLP também oferece oportunidades para colaborações nas áreas da educação, cultura e negócios com os outros países membros, algo que é particularmente relevante no universo Nors, estando nós também presentes nomeadamente em Angola e Moçambique. Em síntese, antecipamos um horizonte promissor para as relações entre o Brasil e Portugal nos próximos anos, com uma crescente cooperação económica, científica e cultural. Estamos comprometidos no desempenho de um papel ativo nesse cenário, aproveitando as oportunidades e fortalecendo ainda mais os laços entre as nossas nações.

Esta aquisição representa um claro reforço da aposta no setor do agronegócio e no mercado brasileiro...

**Recentemente, o Grupo Nors fez um grande investimento no Brasil, com a aquisição da Agrofito. Conte-nos mais sobre o acordo e suas implicações.**

Em março de 2023, o Grupo concluiu a aquisição da empresa Agrofito Case Máquinas Agrícolas, concessionária de colheitadeiras de grãos, tratores, plantadeiras e pulverizadores, da Case IH, no estado do Mato Grosso, o estado líder em produção de grãos no Brasil.

A Agrofito Case Máquinas Agrícolas é uma concessionária de máquinas agrícolas fabricadas pela Case IH, um dos principais players mundiais no setor, com presença em 160 países e atuando como representante da marca há 20 anos, no Estado do Mato Grosso. Possui 4 filiais, nos municípios de Rondonópolis, Primavera do Leste, Campo Verde e Paranatinga.

No ano em que a Nors celebra 90 anos de história, esta aquisição representa um claro reforço da aposta no setor do agronegócio e no mercado brasileiro, onde operamos há quase duas décadas. Estamos muito satisfeitos com esta operação, acreditando que este passo permitirá à empresa melhorar o seu desempenho e crescimento futuro, beneficiando da experiência, estrutura e know-how da equipa da Nors. Na ótica do Grupo, este foi também um marco relevante para o reforço da nossa pegada no Brasil e, em particular, no setor agrícola, que representa um vetor estratégico da organização para os próximos anos.

**Atualmente, quais são os maiores desafios e metas do Grupo Nors?**

Olhando para o contexto atual do mercado, e com a transformação digital e energética como pano de fundo, um dos grandes desafios que temos em mãos passa por formar, desenvolver e investir em talento qualificado, que garanta a sustentabilidade das nossas operações e contribua para o espírito empreendedor que sempre procurámos cultivar no Grupo.

**Quais os próximos projetos principais do Grupo, em Portugal e no Brasil?**

Temos inúmeros projetos em curso em várias geografias. Um deles foi, aliás, recentemente anunciado no Brasil: acabámos de fechar um acordo para a compra dos direitos de representação da Volvo Construction Equipment nos estados do Mato Grosso do Sul e Mato Grosso. Para além deste, estamos a analisar oportunidades na Europa e na América do Norte nos nossos setores core. Estamos, em paralelo, também a desenvolver um projeto de transformação de grande envergadura em diversas áreas que certamente mudarão a face da Nors no curto prazo.

**Você recebeu o título de “Personalidade do Ano 2023” da Câmara Portuguesa de SP. Como se sentiu com esta homenagem ao lado de grandes empresários luso-brasileiros?**

Confesso que com grande surpresa mas, obviamente, com grande satisfação. Não por mim, mas por toda a equipa da Nors de quem sou, na verdade, apenas a face mais visível. Sinto-me muito honrado por esta distinção, quer pelo prestígio da CPSP quer pela importância que os anteriores homenageados lhe conferem. Valorizo especialmente esta homenagem por estar ligada ao percurso da Nors no Brasil, uma geografia que nem sempre tem sido fácil para as empresas portuguesas. Espero que seja um estímulo a mais projetos empresariais portugueses no Brasil.





### **Tomás Jervell**

Tomás Jervell é Group CEO da Nors desde 2009. Paralelamente à sua atividade na Nors, Tomás Jervell desempenha as funções de Membro do Conselho de Administração da Ascendum S.A., de Membro do Conselho de Administração de Serralves e de Membro do Conselho de Supervisão da Porto Business School, tendo igualmente exercido as funções de Membro Não-Executivo do Conselho de Administração e Presidente da Comissão de Nomeações, Avaliação e Remunerações do Banco BPI. É Consul Honorário da Suécia no Porto.

# MATÉRIA DE CAPA

## Homenagens

Em 2022, o Group CEO da Nors, Tomás Jervell foi distinguido com a Medalha Municipal de Mérito, da Câmara Municipal do Porto.

Esta distinção, entregue pelo Presidente da Câmara do Porto, Rui Moreira, e pelo Presidente da Assembleia Municipal do Porto, Sebastião Feyo de Azevedo, distingue, anualmente, pessoas e instituições que se notabilizaram pelos seus méritos e feitos cívicos. Neste âmbito, foi reforçado o papel de Tomás Jervell enquanto CEO da Nors e, particularmente, o papel relevante que o Grupo assume junto das comunidades e o apoio que direciona às áreas de responsabilidade social e cultura.

A data escolhida, desde 2014, para a cerimónia de entrega das medalhas assinala a entrada do exército liderado por D. Pedro IV (D. Pedro I no Brasil), 9 de julho de 1832, sucedida pelo cerco do Porto e pela vitória da causa liberal em Portugal, tendo o Porto passado a ser nomeado cidade Invicta.





## Representação de equipamentos de construção Volvo Construction Equipment no Brasil

Em setembro de 2023, a Nors adquiriu os direitos de representação exclusiva de equipamentos de construção Volvo e SDLG nos estados brasileiros do Mato Grosso e Mato Grosso do Sul. A entrada no setor de equipamentos de construção no Brasil representa um novo marco para a Nors, permitindo-lhe reforçar a sua presença neste mercado, onde está presente desde 2007.

O acordo passou pela aquisição da generalidade dos ativos operacionais da empresa Tecnoeste (anterior representante da marca), acrescentando mais 5 instalações - Campo Grande, Dourados, Cuiabá, Sinop e Juína - à atual rede da Nors no Brasil. Com este investimento, a Nors consolida a sua presença neste importante mercado e reforça a sua posição de liderança no setor nos equipamentos de construção, onde opera já em 15 países.

Para Tomás Jervell, Presidente e Group CEO da Nors, este é um marco que confirma a estratégia de crescimento e a ambição da organização para os próximos anos: “Na ótica do Grupo, este é um passo muito relevante para o reforço da nossa pegada no Brasil e, em particular, no setor dos equipamentos de construção. Acredito que a longa experiência da Nors no mercado e no setor permitirão alavancar o legado de mais de 46 anos do anterior representante e, assim, elevar ainda mais a eficiência, a qualidade de serviço e a proximidade junto dos nossos clientes.”

A Nors consolida a sua presença neste importante mercado e reforça a sua posição de liderança

# MATÉRIA DE CAPA

## Sobre a Nors

Com 90 anos de história, a Nors é um grupo português historicamente associado à sua liderança nos setores da mobilidade pesada e equipamentos de construção, sendo um dos principais parceiros do Grupo Volvo desde 1933. O Grupo é uma empresa familiar desde a sua fundação e está atualmente presente em 17 países em 4 continentes, tais como Portugal, Canadá, EUA, Brasil, Angola, Turquia, Espanha, Áustria, entre outros. A Nors tem mais de 4 200 colaboradores em todo o mundo e um volume de negócios agregado superior a 2.5 mil milhões de Euros.



## Nors em números

**4.227** COLABORADORES

**80** MULHERES EM CARGOS DE GESTÃO

PRESENTE EM **17** PAÍSES

**2.685** M€ VOLUME DE NEGÓCIOS

**565** M€ VOLUME DE NEGÓCIOS AGREGADO NO BRASIL

**109** INSTALAÇÕES  
**18** EMPRESAS

## Composição do Grupo Nors

O Grupo Nors subdivide a sua atuação em 4 segmentos de negócio: Nors Mobility, Nors Off-road, Nors Aftermarket e Nors Ventures:

**Nors Mobility:** agrega um conjunto de soluções capazes de responder às necessidades de mobilidade e transporte dos nossos clientes. De veículos pesados, como camiões e autocarros, a automóveis, geradores e motores marítimos e industriais, garantimos uma oferta dedicada e com uma abrangência global. Nesta área de negócio, integramos as marcas Auto Sueco, Auto Sueco Automóveis, Galius e KinLai.

**Nors Off-road:** engloba os negócios de distribuição de equipamentos de construção, industriais e agrícolas do Grupo Nors. Esta área de negócio engloba as marcas AgroNew, Auto Maquinária, Strongco e Ascendum.

**Nors Aftermarket:** engloba os negócios de distribuição e retalho de peças multimarca para automóveis, camiões e autocarros. Nesta área de negócio englobam-se as marcas Civiparts, no segmento de veículos pesados, e AS Parts e OneDrive, no segmento de veículos ligeiros.

**Nors Ventures:** área de atuação do Grupo que engloba negócios e soluções complementares. Da mediação de seguros às soluções ambientais, passando pela comercialização de vidros de construção, este eixo de negócio tem como principal objetivo agregar valor à operação numa lógica transversal. Aqui, encontramos as marcas Sotkon, Amplitude Seguros e Vitrum.

# MATÉRIA DE CAPA

A professional portrait of Tomás Jervell, a middle-aged man with a short beard and receding hairline. He is wearing a dark navy blue suit jacket, a white dress shirt, and a red tie with a small white geometric pattern. He is looking upwards and to the right with a thoughtful expression. The background is a soft, out-of-focus indoor setting with warm lighting.

Tomás Jervell  
Presidente do Conselho de  
Administração e Group CEO da Nors

## História da Nors

- 1933:** Luiz Óscar Jervell se torna representante da Volvo em Portugal
- 1949:** Surge pela primeira vez a denominação Auto Sueco, quando, com Yngvar Poppe Jensen, decidem autonomizar o negócio
- 1959:** É constituída a Auto Sueco Coimbra (agora denominada Ascendum)
- 1973:** A empresa se expande por Portugal, inaugurando instalações, criando empresas associadas e alargando a rede de concessionários
- 1991:** Início da internacionalização do grupo, com a sua instalação na República de Angola
- 1999:** O grupo dá o seu segundo passo internacional, através da Auto Sueco Coimbra, atual Ascendum, com a aquisição da Volmaquinaria de Construcción España
- 2004:** O Grupo Auto Sueco continuou com a expansão internacional, com a criação da ASC Construction Equipment USA (hoje Ascendum USA), e com o início das operações em Windhoek, na Namíbia
- 2007:** Início das operações do grupo no Brasil. A Auto Sueco Brasil (atual Auto Sueco Centro-Oeste) inicia a sua atividade como concessionário de caminhões e ônibus Volvo para Mato Grosso, Rondônia e Acre
- 2010:** Adquire-se a Vocal (hoje Auto Sueco São Paulo), o maior concessionário de caminhões e carros Volvo do Brasil e da América Latina, reforçando assim o seu posicionamento no mercado brasileiro
- 2013:** O grupo assume a sua vocação multinacional, com presença em 4 continentes e 24 mercados, o que dá origem a uma nova identidade e um novo nome para a holding – **Nors**.
- 2013:** Nors adquire a AgroNew, distribuidora da CASE IH no estado de São Paulo, no Brasil.
- 2020:** O Grupo avança com a expansão para o mercado canadiano com a aquisição da Strongco, um importante distribuidor multimarca de equipamento pesado.
- 2023:** A Nors adquire a Agrofito Case Máquinas, concessionário de equipamento agrícola da CASE IH no estado de Mato Grosso.
- 2023:** Nors Centro Oeste inicia operações de distribuição de equipamentos de construção da Volvo Construction Equipment nos estados de Mato Grosso e Mato Grosso do Sul, no Brasil.

## 1933 Luiz Óscar Jervell se torna representante da Volvo em Portugal



Luiz Óscar Jervell

## ESPECIALISTA



# Desafios e Oportunidades na Gestão da Cadeia de Abastecimento Europeia em 2023

Por Renan Guedes, CEO da Exed Consulting

Será que os países europeus conseguem ser resilientes, suportar adversidades e explorar as oportunidades de restrições mais brandas? Será que as restrições logísticas permanecerão em 2023?

Como a inteligência da cadeia de abastecimento pode aproveitar dados, previsões e matérias-primas, e o que podemos esperar das restrições de mobilidade, insumos e muitas outras?

Com a recuperação pós-Covid, a gestão da cadeia de abastecimento está se tornando cada vez mais complexa e volátil, com eventos como o acidente no Canal de Suez, o conflito na Ucrânia, as sanções à Rússia e os frequentes fechamentos de portos europeus.

Apesar de a Europa ser conhecida por ser uma das maiores exportadoras de produtos e serviços e por ter menos restrições excepcionais em comparação com outras regiões, ela está enfrentando, em conjunto, aumentos

de custos e atrasos logísticos.

Hau Lee, professor emérito de Stanford, alertou em seu artigo seminal na Harvard Business Review de outubro de 2004 que muitas empresas concentraram seus esforços em buscar cadeias de abastecimento eficientes em termos de custos, mas poucas compreenderam sua importância para a vantagem competitiva e estratégica. Antes disso, em abril de 1997, o mesmo professor publicou um artigo na revista de negócios do MIT (Sloan Management Review) que tornou famoso o “efeito chicote” e suas implicações na gestão da cadeia de abastecimento, o que é altamente relevante para o cenário atual na Europa.



Agora, cerca de 20 anos depois, algumas empresas líderes e até mesmo setores inteiros estão dependentes de recursos naturais, suprimentos ou componentes de uma única origem, seja de um fornecedor, país ou região. Como a recuperação pós-Covid demonstrou, o efeito chicote é um problema para o qual poucas empresas estão preparadas.

Fomentar a agilidade, adaptar a cadeia de abastecimento e criar o alinhamento correto entre todas as partes interessadas são estratégias que podem ser aproveitadas por meio da transformação digital e das tecnologias que promovem a colaboração, integração, visibilidade e rapidez nos processos.

## promovemos a transformação digital da logística...

Nós da Exed Consulting, uma empresa com diversos clientes na região e familiarizada com o cenário local, ajudamos empresas líderes na Europa a adotar soluções de Cadeia de Abastecimento Digital para planejamento integrado, logística e produção. Nossa parceria oficial com a SAP para oferta de serviços e produtos é um testemunho disso.

“Muitas práticas vistas em países emergentes para lidar com as restrições de insumos e gargalos logísticos têm feito muito sentido para o hemisfério norte desde o final da pandemia. Nossa experiência internacional com empresas líderes em mercados emergentes é um grande diferencial em termos de práticas de negócio e tecnologias que ajudam empresas aqui na Europa a navegar esta nova realidade desafiadora de maneira prática e objetiva”, Dr. Renan Guedes, CEO da Exed Consulting.

Apoiando a adoção de ferramentas digitais para o planejamento integrado da cadeia de abastecimento, permitimos que as empresas reajam às mudanças na demanda, otimizem o fornecimento e maximizem as restrições logísticas e de armazenamento. Além disso, promovemos a transformação digital da logística para expandir a capacidade de recepção e expedição, reduzir a movimentação nos armazéns, melhorar a rastreabilidade dos materiais e aumentar a taxa de ocupação logística.

A sincronização, integração e colaboração na cadeia de abastecimento, por exemplo, representam resultados significativos de um projeto de digitalização logística de uma grande empresa do setor químico com instalações em Portugal e Espanha. Transparência no fluxo de informações, visibilidade da cadeia logística e aumento de produtividade são alguns dos benefícios esperados após a conclusão da implementação do SAP TM (Gestão de Transportes), SAP LBN (Rede de Negócios Logísticos - Portal colaborativo com os parceiros de negócios) e SAP YL (Logística de Pátios - Gestão de pátios). Carlos Fonte, VP da Exed Consulting na Europa, realça que “Este projeto demonstra a competência na construção de um grande caso de Logística digital integrada, juntando-se a outros casos de sucesso na Holanda, França e Alemanha na implementação de soluções de Planejamento da Cadeia de Abastecimento (SAP IBP e APO).”

Se você busca superar todos os desafios enfrentados pela Cadeia de Suprimentos, somos uma solução com ADN português e que valoriza a cultura local. Dê um passo à frente com uma gestão da cadeia de abastecimento resiliente e ágil com a Exed Consulting.



# ASSOCIADOS

DE LONGA DATA



**Bom Porto**  
**Sergio Sousa**  
Diretor



### Conte mais sobre a trajetória e a história da sua empresa

A história da empresa começou em Tondela, de onde nós somos naturais, eu e meu irmão. Depois fomos colocando filiais pelo país e mais tarde, nos anos 2000, nós fizemos a passagem para o Brasil, onde abrimos em São Paulo e no Rio de Janeiro. Hoje estamos na Noruega, onde temos o produto diretamente dos pescadores. Temos três fábricas em Portugal, duas em Aveiro, uma em Tondela, e exportamos para todo o mundo. Mas o nosso principal mercado é Portugal e o Brasil, porque são dois mercados que correspondem a 95% do bacalhau que se consome no mundo.

### Como se iniciou a relação da empresa com a Câmara Portuguesa?

Nossa relação com a Câmara Portuguesa começou nomeadamente primeiro pelo contato para os jantares, mas logo fizemos esta parceria porque uma das coisas que a empresa gosta é ter bons parceiros, conhecer pessoas e isso é importantíssimo para a filosofia da empresa.

### Quais as vantagens da associação e parceria?

As vantagens que nós temos com a associação é principalmente por estarmos presentes numa associação portuguesa. E sendo o nosso produto um prato principal da gastronomia portuguesa faz todo o sentido nós estarmos ligados com esta parceria à Câmara de Comércio.



### **Rota do Azeite e Vinhos**

**Vitor Dinis**  
Diretor



Rota do Azeite  
e Vinhos

#### **Conte mais sobre a trajetória e a história da sua empresa**

Fundada em 2015, a Rota é a materialização do sonho de empresários portugueses, nascidos na região Trás-os-Montes, de trazer para o solo brasileiro um pouco de suas raízes.

Atualmente, presente em mais de mil estabelecimentos em todo território nacional, a Rota se posiciona no mercado como uma grande importadora e distribuidora de vinho e azeites oriundos de Portugal, especialmente das regiões do Douro, Alto Douro, e Douro Internacional, Trás-os-Montes, Alentejo e Minho.

#### **Como se iniciou a relação da empresa com a Câmara Portuguesa?**

O nosso vínculo inicial com a Câmara Portuguesa foi por intermédio da amizade que eu já tinha com o presidente Nuno Rebelo de Sousa, que nos convidou para conhecer a sede da Câmara Portuguesa, onde fomos muito recebidos e nos tornamos associados.

#### **Quais as vantagens da associação e parceria?**

As vantagens são inúmeras, graças ao desempenho e ao trabalho de todos. Foi uma parceria que deu certo, em que tudo corre sensacionalmente bem. Uma vantagem especial é a interação com os demais associados da Câmara Portuguesa.



# HAPPY HOUR ASSOCIADOS



No dia 21 de setembro, aconteceu na Câmara Portuguesa a última edição do Happy Hour de Associados da Câmara Portuguesa, um espaço para networking e apresentação de novos e antigos associados da Câmara Portuguesa, das mais diversas áreas.

O evento foi mediado por Maria da Paz Tierno Lopes, presidente do Comitê de Associados da Câmara Portuguesa e Nuno Rebelo de Sousa, presidente da Câmara Portuguesa, e contou com breves apresentações da AF Group, BTG Pactual, Exed Consulting, HAND Atelier, Marcelo Tostes Advogados e Truckvan. Houve também coquetel e apresentação de música ao vivo.





Maria da Paz Tierno Lopes, presidente do Comitê de Associados da Câmara Portuguesa



Embaixador António Pedro da Vinha Rodrigues da Silva, cônsul geral de Portugal em São Paulo

# HAPPY HOUR ASSOCIADOS



Clélia Maria Erwenne Araújo Pinto e Jorge Longa Marques, consul-adjunto de Portugal em São Paulo



Nuno Rebelo de Sousa, presidente da Câmara Portuguesa, João Philippe de Orleans e Bragança e Carlos Antunes, da TAP



João Ribeiro da Costa, presidente do Comitê de Comércio Exterior da Câmara Portuguesa, Anna Breda, conselheira da Câmara Portuguesa, Leila Pigozzi Alves, vice-presidente da Câmara Portuguesa e Maria da Paz Tierno Lopes, presidente do Comitê de Associados da Câmara Portuguesa



Antônio Carrelhas e Oscar Ferrão, conselheiros da Câmara Portuguesa



João Ribeiro da Costa, presidente do Comitê de Comércio Exterior da Câmara Portuguesa, Cláudio Guerreiro, Clélia Maria Erwenne Araújo Pinto e Fábio Ferreira Durço, conselheiros da Câmara Portuguesa e Gustavo do Canto Lopes



Antônio Carrelhas e Marcos Nascimento, conselheiros da Câmara Portuguesa



José Afonso Rodrigues, da Novo Rumo e Vitor Dinis, da Rota do Azeite e Vinhos



Manuel Marinho, presidente do Comitê de Auditoria e Finanças da Câmara Portuguesa

# HAPPY HOUR ASSOCIADOS



Juliana Rebelo de Sousa, Rosy Farias e Samara Medeiros



Fabiana Friaça e Leonardo Tavano,  
da Tavano Maier Advogados



Maria da Paz Tierno Lopes, presidente do Comité de Associados da Câmara Portuguesa



Nuno Rebelo de Sousa, presidente da Câmara Portuguesa





Wagner Torres, da AF Group



Rachel Kovacs, do BTG Pactual



Lucila Bove, do BTG Pactual



Marco Antonio Fiorenza, da Exed Consulting

# HAPPY HOUR ASSOCIADOS



Alejandro Perren e Mercedes Mercado, da HAND Atelier



Paula Beatriz Loureiro, do Marcelo Tostes Advogados



José Augusto Marinho, Truckvan



Victor Moraes, Truckvan

# TRIBUTAÇÃO



## Tributação sobre investimentos no exterior

No dia 17 de agosto, o Comitê De Associados da Câmara Portuguesa recebeu convidados e associados para o evento “Tributação sobre investimentos no exterior: o que muda com a nova medida provisória do governo” que tratou sobre os principais pontos e implicações da MP 1.171/2023.

O evento foi moderado por Maria da Paz Tierno Lopes, Presidente do Comitê de Associados da Câmara Portuguesa e Sócia do BMA Advogados e contou com palestras de Marcelo Viana Salomão, Sócio-presidente de Brasil Salomão e Presidente Lide Portugal, Gabriel Magalhães Prata, Sócio de Brasil Salomão e Professor conferencista do IBET, Marcelo Viana Salomão e Fernando Senise, Sócio de Brasil Salomão.



Fernando Senise, Sócio de Brasil Salomão, atua em Portugal



Gabriel Magalhães Prata, Sócio de Brasil Salomão e Professor conferencista do IBET, Marcelo Viana Salomão, Sócio-presidente de Brasil Salomão e Presidente Lide Portugal, Maria da Paz Tierno Lopes, Presidente do Comitê de Associados da Câmara Portuguesa e Sócia do BMA Advogados e Fernando Senise, Sócio de Brasil Salomão



Marcelo Viana Salomão, Sócio-presidente de Brasil Salomão e Presidente Lide Portugal



Maria da Paz Tierno Lopes, Presidente do Comitê de Associados da Câmara Portuguesa e Sócia do BMA Advogados

# MINHAS PLANTAS



## Carol Costa, a criadora da Universidade Minhas Plantas

No dia 9 de agosto, o Comitê da Mulher Empreendedora e Cultura da Câmara Portuguesa recebeu Carol Costa para um encontro e workshop.

Carol Costa é jornalista há 20 anos com passagens na editora Abril, Globo, Record e Folha de S.Paulo, ganhou cinco prêmios como editora — motivada por uma crise de depressão criou o site Minhas Plantas, na primavera de 2012. Foi colunista do quadro Jardinaria, da Band-News FM, apresentadora do Mais Cor, Por Favor e do A Louca das Plantas, ambos no GNT. Escreveu e lançou 5 livros entre eles “Minhas Plantas - Jardinagem para Todos (Até Quem Mata Cactos)”

Carol é criadora da Universidade Minhas Plantas, o maior centro online de jardinagem e paisagismo do Brasil com mais de 30 mil alunos inscritos em seus cursos online, além de milhares que fizeram aulas presenciais ao longo de dez anos. Seu canal no YouTube tem atualmente 2 milhões de inscritos e o perfil no Instagram 798 mil seguidores.

Agradecemos a todos os que participaram!



Carol Costa no Comitê da Mulher Empreendedora e Cultura da Câmara Portuguesa



Leila Pigozzi Alves e Karene Vilela, vice-presidentes da Câmara Portuguesa e, no centro, Carol Costa

## EXPEDIÇÃO 200 ANOS



# Câmara Portuguesa recebe a Expedição “200 anos – Os caminhos da Independência do Brasil”

No dia 8 de setembro, o presidente da Câmara Portuguesa, Nuno Rebelo de Sousa recebeu na Casa Araújo Pinto os membros da Expedição “200 anos – Os caminhos da Independência do Brasil”, parte do projeto Heróis Portuguesas do Brasil.

A comitiva percorreu o Brasil recriando os caminhos de Dom Pedro I durante o processo de Independência do Brasil, e foi realizada pela Federação das Câmaras Portuguesas de Comércio no Brasil. Entre as cidades visitadas estiveram: Belo Horizonte (MG), Ouro Preto (MG), São João Del Rei (MG), Tiradentes (MG), Fazenda Borda do Campo (MG), Barbacena (MG), Juiz de Fora (MG), Fazenda São Mateus (MG), Sebollas (RJ), Petrópolis (RJ), Rio de Janeiro (RJ), Fazenda Imperial de Santa Cruz (RJ), Fazenda 03 Barras, Bananal (SP), Fazenda Pau d`Alho. São José do Barreiro (SP), Areias (SP), Silveiras (SP), Cachoeira (SP), Paulista (SP), Lorena (SP), Guaratinguetá (SP), Aparecida (SP), Pindamonhangaba (SP), Taubaté (SP), Jacareí (SP) e Mogi das Cruzes (SP).





A expedição foi idealizada e guiada por Antônio Carrelhas, conselheiro nato da Câmara Portuguesa, que presidiu a instituição de 1986 a 1992.

#### **Os integrantes da comitiva foram:**

- **Antonio Bacelar Carrelhas** - Presidente de Honra da Federação das Câmaras Portuguesas de Comércio no Brasil, idealizador do projeto;
- **Armando Abreu** - Presidente da Federação das Câmaras Portuguesas de Comércio no Brasil, ex presidente da Câmara Portuguesa de Comércio do Ceará;
- **Raul Araújo Penna**, Vice-presidente do Conselho Consultivo da Câmara Portuguesa de Minas Gerais, ex presidente da Federação das Câmaras Portuguesas do Brasil e da Câmara Portuguesa de Minas Gerais;
- **Fernando Meira Ribeiro Dias**, Presidente do Conselho Consultivo da Câmara Portuguesa de Minas Gerais, ex vice presidente da Federação das Câmaras Portuguesas de Comércio no Brasil, ex presidente da Câmara Portuguesa de Minas Gerais;
- **Rômulo Alexandre Soares**, ex-presidente da Federação das Câmaras Portuguesas de Comércio no Brasil e da Câmara Portuguesa de Comércio do Ceará;
- **Nuno Rebelo de Sousa**, presidente da Câmara Portuguesa de São Paulo, vice-presidente da Federação das Câmaras Portuguesas de Comércio no Brasil, ex-presidente da Federação das Câmaras Portuguesas de Comércio no Brasil;
- **Antonio Montenegro Fiúza**, Presidente da Câmara Portuguesa de Comércio do Rio de Janeiro; e Jeferson Rios Domingues, Presidente do Elos Clube de Belo Horizonte;
- **Vittorio Lanari Junior**, coordenador geral da expedição.

# EXPEDIÇÃO 200 ANOS



Antonio Carrelhas e Nuno Rebelo de Sousa



Antonio Carrelhas em frente à Galeria dos Presidentes da Câmara Portuguesa



Comitiva durante a expedição



Comitiva durante a expedição



Reunião da comitiva na Câmara Portuguesa



Reunião da comitiva na Câmara Portuguesa

# EQUIDADE SALARIAL



No dia 3 de outubro, o Comitê De Associados e o Comitê da Mulher Empreendedora e Cultura da Câmara Portuguesa realizaram o evento Nova Lei da Equidade Salarial e Como as Empresas Têm Promovido a Ascensão das Mulheres.

O evento contou com palestras de Leila Pigozzi Alves, Sócia da De Luca Derenusson, Schuttoff Advogados, DDSA, e Vice-Presidente da Câmara Portuguesa, Vanessa Lima, Superintendente de RH da Tejofran, Thais Gallo, Sócia da Pinheiro Neto Advogados, e Boriska Rocha, Sócia da Schroeder, Almeida Neto, Rocha Martins Mercadante (SA Law).

As apresentações trataram das novas aplicações da Lei 14.611/2023, que garante a igualdade de salário e de critérios de remuneração entre trabalhadoras e trabalhadores, e também visa aumentar a fiscalização contra a discriminação.



Thais Gallo, Sócia da Pinheiro Neto Advogados



Thais Gallo, Sócia da Pinheiro Neto Advogados, Boriska Rocha, Sócia da Schroeder, Almeida Neto, Rocha Martins Mercadante (SA Law), Vanessa Lima, Superintendente de RH da Tejofran e Leila Pigozzi Alves, Sócia da De Luca Derenusson, Schuttoff Advogados, DDSA, e Vice-Presidente da Câmara Portuguesa

# EQUIDADE SALARIAL



Karene Vilela, presidente do Comitê da Mulher Empreendedora e Cultura e vice-presidente da Câmara Portuguesa



Leila Pigozzi Alves, Sócia da De Luca Derenusson, Schuttoff Advogados, DDSA, e Vice-Presidente da Câmara Portuguesa



Maria da Paz Tierno Lopes, presidente do Comitê de Associados da Câmara Portuguesa



Boriska Rocha, Sócia da Schroeder, Almeida Neto, Rocha Martins Mercadante (SA Law)



Vanessa Lima, Superintendente de RH da Tejofran



# INVESTIR EM PORTUGAL



No dia 5 de outubro, ocorreu na Câmara Portuguesa a 3ª Reunião do Comitê de Comércio Exterior, com o tema Investir em Portugal: Os Atrativos da Região Norte.

O evento teve como convidados os Senhores Prefeitos da Comunidade Intermunicipal do Tâmega e Sousa – que inclui os municípios de Penafiel (Dr. Antonino Sousa), Lousada (Dr. Pedro Machado), Cinfães (Dr. Armando Mourisco) e Baião (Dr. Paulo Pereira). Também esteve presente o Dr. Telmo Pinto, Primeiro Secretário da Comunidade Intermunicipal do Tâmega e Sousa.

O presidente do Comitê de Comércio Exterior, João Ribeiro da Costa, o presidente da Câmara Portuguesa, Nuno Rebelo de Sousa e a vice-presidente, Leila Pigozzi Alves, os receberam junto à associados da Câmara Portuguesa para uma reunião com breves apresentações sobre as suas regiões, oportunidades de negócios e networking.

## Investir em Portugal: Os atrativos da Região Norte





Francisco Saião Costa (AICEP), Nuno Rebelo de Sousa e Jorge Sanchez (Sanchez & Sanchez)

# INVESTIR EM PORTUGAL



Dr. Telmo Pinto, Primeiro Secretário da Comunidade Intermunicipal do Tâmega e Sousa, Dr. Armando Mourisco, Presidente da Câmara Municipal de Cinfães, Dr. Antonino Sousa, Presidente da Câmara Municipal de Penafiel, Dr. Pedro Machado, Presidente da Câmara Municipal de Lousada e Dr. Paulo Pereira, Presidente da Câmara Municipal de Baião



Jorge Sanchez (Sanchez & Sanchez), Nuno Rebelo de Sousa, Leila Pigozzi Alves e João Ribeiro da Costa



# Por+NEGÓCIOS

CANAL DE NEGÓCIOS



**Hub BrPt**  
**Anderson Nogueira**  
CEO Founder

#### **Há quanto tempo sua empresa atua no mercado brasileiro?**

Com uma experiência desde 2003, apresentamos esse novo formato de conexão, inovação e tecnologia somente em 2019, portanto já estamos há bastante tempo nos conectando.

#### **Em que área(s) ela desenvolve as suas atividades?**

Atualmente nossas operações focam negócios no cenário gamer, com nossa Arena Gamer no Piauí – Xtreme Arena, parcerias com a CertRede na área de Certificação Digital e nosso hub de conexão e networking, o Hub.BrPt.

#### **A quem se destina os seus produtos/serviços?**

Como nossas operações se destinam a públicos de áreas e segmentos diferentes, nossos clientes são bem distintos, porém orbitam dentro do nicho de tecnologia e inovação, que são nossa maior especialidade.

#### **Qual o maior desafio de sua companhia neste momento?**

Inovação. Nessa era da inovação, da tecnologia e das novas práticas, se não aplicarmos novas expertises para surpreender cada vez mais nossos clientes, não nos tornamos mais competitivos e atuais, assim nossas operações deixam de atender às expectativas do público.

#### **Informações para contato**

@hub.brpt

hub.brpt@gmail.com

+55 86 99559 4949/98 98157 7359



**Ferraz de Sampaio Advogados**  
**Dr. Marcelo Minhoto Ferraz de Sampaio**  
Sócio

#### **Há quanto tempo sua empresa atua no mercado brasileiro?**

Em atuação desde 1958, ano em que seu fundador iniciou na advocacia, o Escritório presta serviços especializado há 65 anos, estando presente em São Paulo, Recife e Manaus.

#### **Em que área(s) ela desenvolve as suas atividades?**

O Escritório se apresenta como uma firma full service, atendendo desde as áreas mais tradicionais do Direito até as mais inovadoras, como Direito das Startups, Direito Digital, Privacidade e Proteção de Dados, Governança e Compliance, e Direito do Esporte.

#### **A quem se destina os seus produtos/serviços?**

Dentre as principais indústrias atendidas, estão: Tecnologia; E-commerce; Logística; Holdings; Indústria de autopeças e automotivo (incluindo comércio); Serviços de estacionamento; Seguros; Saúde; Hotelaria; Indústria têxtil, da moda, do entretenimento e do esporte; Concessionárias de serviço público.

#### **Qual o maior desafio de sua companhia neste momento?**

Nossa atuação objetiva fidelizar a clientela, prestando serviços com qualidade que supere a expectativa de nossos clientes, tudo a partir de uma equipe permanentemente disponível e especializada.

#### **Informações para contato**

<https://ferrazdesampaio.com.br/>



**+** Negócios  
**+** Networking  
**+** Parcerias  
**+** Sucesso

Há 110 anos promovendo empresas  
portuguesas e brasileiras



Parcerias e  
novos negócios



Networking  
qualificado



Divulgação e  
visibilidade



Benefícios e  
descontos exclusivos



Acesso aos  
eventos




Utilização dos  
espaços da Câmara

**Seja nosso associado!**

[www.camaraportuguesa.com.br](http://www.camaraportuguesa.com.br)

**Entre em contato:**

[geral@camaraportuguesa.com.br](mailto:geral@camaraportuguesa.com.br)    @camaraportuguesasp  
R. Cincinato Braga, 434 - Bela Vista, São Paulo - SP, 01333-010  
(11) 4508-5223 | (11) 97734-6666

**POR**  **CÂMARA PORTUGUESA**

# Grupo Tejofran

*A confiança de um futuro melhor  
está em nossas mãos.*

Contando com mais de 15.000 colaboradores, o Grupo Tejofran é hoje uma das principais empresas de serviços especializados do país. Provando sua vocação de ser uma prestadora de serviços multifuncional, o Grupo Tejofran oferece serviços de limpeza, higienização de hospitais, clínicas e laboratórios, vigilância patrimonial e vigilância eletrônica, além de contar com serviços de portaria, manutenção predial, conservação de áreas verdes, coleta de lixo e construção e manutenção de ferrovias entre outros tantos serviços.



Soluções Inteligentes em Serviços Especializados



**TRAIL**  
INFRAESTRUTURA



**POWER**  
SEGURANÇA



**POWER**  
SYSTEMS

Fone: 11 3829 0550 [www.tejofran.com.br](http://www.tejofran.com.br)